

ITC - Wir schaffen Lösungen!

Gesucht wird: Business Development Manager - Microsoft (m/w/d)



ITC steht für Service-Orientierung in IT und Business und berät ihre Kunden auf ihrem Weg der Digitalisierung des Unternehmens.

Ihre Aufgaben:

- Strategische und strukturierte Geschäftsentwicklung im Bereich Microsoft Consulting
- Vertrieb unserer Microsoft-Projektdienstleistung im Bestands- und Neukundenumfeld (Schwerpunkt Office 365, Azure AD und Endpoint Management)
- Pflege bestehender Geschäfts- und Kundenbeziehungen in Deutschland mit regionalem Schwerpunkt NRW und OWL
- Recruiting von Consultants zum weiteren Ausbau unseres Microsoft Teams von derzeit 6 Consultants
- Projektleitung oder Begleitung der selbst akquirierten Kundenprojekte
- Partner Management mit Microsoft (Erhalt und Ausbau unseres MS Gold Partner Status)
- Entwicklung und Durchführung von Sales- und Marketing-Initiativen
- Unterstützung von Entwicklung und Marketing von Consulting-Produkten/-Assets, orientiert am Marktbedarf

Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Position
- Sehr ausgeprägte Kundenorientierung und Kreativität gepaart mit überdurchschnittlichem Kommunikationsgeschick und starker Ziel-/Ergebnisorientierung
- Fähigkeit, mit Eigeninitiative und unter Einbindung aller relevanten Stakeholder, nachhaltig Weiterentwicklung voran zu treiben
- IT-Produkt- und Marktkenntnisse im Bereich Microsoft Technologien, idealerweise in den Themen Office 365, Azure AD oder Endpoint Management
- Sehr gute und sichere Präsentationsfähigkeiten
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Begeisterungsfähigkeit und Empathie
- Erfahrung im Projektmanagement
- Kaufmännisches Verständnis
- Reisebereitschaft
- Teamfähigkeit

Unsere Leistungen:

- Offene Unternehmenskultur mit kollegialer Atmosphäre und motiviertem Team
- Flache Hierarchie, kurze Kommunikations- und Entscheidungswege
- Enge Zusammenarbeit mit ITC Geschäftsführung, Professional Services und Technical Lead
- Flexible Arbeitszeiten und Freiräume für kreatives eigenverantwortliches Arbeiten im Home Office und moderner Firmenzentrale
- Markt- und leistungsorientiertes Gehalt, attraktiver Firmenwagen, modernes Laptop, Top Smartphone/Tablet und diversen Sonderleistungen
- Förderung von Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Tolle Firmen- und Team-Events

Weitere Infos zum Unternehmen: www.itc-germany.com

Kontakt: job@itc-germany.com

Geschäftsführer
Stefan Mohr
Diplom-Ingenieur

Sparkasse Paderborn-Detmold
DE78 4765 0130 0046 0181 56
BIC/SWIFT WELADE3LXXX

Volksbank Paderborn-
Höxter-Detmold eG
DE11 4726 0121 8201 0631 00
BIC/SWIFT DGPBDE3MDTM

Amtsgericht Lemgo HRB 4311
Steuernummer 305/5838/3225
ILN 43 9990187043 7
USt.-Ident-Nr. DE 176214877